



# TÉCNICOS EN PUBLICIDAD Y/O RELACIONES PÚBLICAS, EN GENERAL

# 1. MISIÓN Y FUNCIONES

MISIÓN Los técnicos en publicidad y/o relaciones públicas brindan asesoramiento a empresas y organizaciones sobre el desarrollo de sus estrategias publicitarias y sobre temas más estratégicos relacionados con la publicidad. Combinan conocimientos de marketing, presupuestos y psicología con una mente creativa para desarrollar campañas publicitarias. Proponen alternativas a los clientes para promover sus organizaciones, productos o proyectos.



#### **FUNCIONES**

Asesorar a la dirección y a los clientes sobre posibles estrategias y campañas para llegar a los mercados objetivo, conseguir la notoriedad de marca y promover eficazmente los atributos de los bienes y servicios. Redactar textos publicitarios y guiones para los medios de comunicación, y organizar la producción en televisión, cine y las inserciones en los medios.

Analizar datos relativos a los patrones y preferencias de los consumidores.

Interpretar y predecir las tendencias actuales y futuras de consumo.

#### 2. COMPETENCIAS

#### COMPETENCIAS Y CONOCIMIENTOS TÉCNICO PROFESIONALES

#### CAPACIDADES Y COMPETENCIAS ESENCIALES

#### TRANSECTORIAL

Colaborar con las agencias de publicidad Concebir ideas creativas Crear una red profesional Hacer presentaciones en directo Persuadir a los clientes con alternativas

Presentar ideas

Realizar estudios de mercado

ESPECÍFICAS DEL SECTOR

Averiguar las necesidades del cliente

#### CAPACIDADES Y COMPETENCIAS OPTATIVAS

#### TRANSECTORIAL

Administrar presupuestos

Analizar las tendencias culturales

Analizar las tendencias en los hábitos de consumo

Aprobar una campaña publicitaria

Asesorar sobre la imagen pública

Asesorar sobre las relaciones públicas

Ayudar a elaborar una campaña comercial

Colaborar en la elaboración de estrategias comerciales

Coordinar campañas publicitarias

Cumplir con las expectativas del público destinatario

Definir la marca

Elaborar estrategias de relaciones públicas

Elaborar estrategias multimedia

Evaluar una campaña publicitaria

Examinar la composición de un anuncio

Extraer las conclusiones de los resultados de un estudio de

mercado

Hacer un estudio de los medios de comunicación

Recomendar medidas relativas al mercado

Seguir las pautas del encargo

Supervisar las cifras de la industria de los medios de comunicación

#### ESPECÍFICAS DEL SECTOR

Crear anuncios

Preparar un plan de publicidad en los medios de comunicación

#### **CONOCIMIENTOS ESENCIALES**

Legislación en materia de derechos de autor Técnicas de publicidad

Los términos de ocupaciones y puestos de trabajo se utilizan con carácter genérico y omnicomprensivo de mujeres y hombres

#### **CONOCIMIENTOS OPTATIVOS**

Diseño gráfico

Estudios de los medios de comunicación

Mercado editorial

Planificación con respecto a los medios de comunicación

Principios de la comercialización

Relaciones públicas

Tipos de medios de comunicación

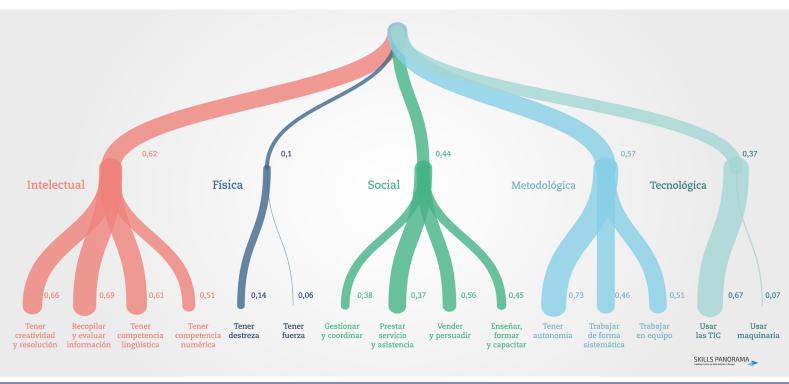
Técnicas de marketing de una marca

#### **COMPETENCIAS TRANSVERSALES**

<u>Eurofound</u> indica en una escala de 0-1 la importancia de las competencias transversales para el grupo ocupacional "**profesionales de oficinas**".

Destacan las competencias intelectuales y metodológicas.

Las competencias más importantes son: tener autonomía, recopilar y evaluar información, usar las TICs, tener creatividad y resolución y tener competencia lingüística.





# 3. FORMACIÓN Y EXPERIENCIA PROFESIONAL



**CUALIFICACIÓN** 



FORMACIÓN PARA EL EMPLEO

NIVEL 3

COM652\_3 GESTIÓN DE MARKETING Y COMUNICACIÓN

Certificado de profesionalidad COMM0112 GESTIÓN DE MARKETING Y COMUNICACIÓN





#### FORMACIÓN UNIVERSITARIA

FAMILIA PROFESIONAL COMERCIO Y MARKETING

Técnico superior en Marketing y publicidad

Grados en Publicidad y relaciones públicas Doble Grado en Marketing, publicidad y relaciones públicas Psicología social



Posteriormente, si desea profundizar más en esta área, podrá cursar el Máster Universitario en Comunicación Social o en Marketing.

#### PROFESIÓN REGULADA: NO

#### REQUERIMIENTOS MÍNIMOS DE FORMACIÓN Y EXPERIENCIA PROFESIONAL

#### **FORMACIÓN**

Se requiere como mínimo la enseñanza secundaria obligatoria (ESO) o equivalente. Sin embargo, se valora un nivel de estudios superior y un gran número de personas contratadas tienen titulación universitaria.

#### EXPERIENCIA PROFESIONAL

La experiencia requerida varia en función de la orientación concreta que tenga el puesto ofertado.

# 4. CONDICIONES DE TRABAJO



RELACIÓN LABORAL

Predomina la contratación indefinida. No obstante, la contratación temporal también es elevada.



**IORNADA** LABORAL

Predomina la jornada completa.



A partir de 20.000 €. El salario medio de los titulados en publicidad está en torno a los 22.000€ en



Según la Encuesta de estructura salarial 2014, el salario medio del grupo ocupacional 26 (especialistas en organización de la Administración Pública y de las empresas y en la comercialización) en el Estado Español es 40.400 euros, oscilando entre 19.000 (percentil 10) y 67.300 (percentil 90).



Este profesional se ubica en empresas especializadas en publicidad y marketing, en un equipo bajo la supervisión de un profesional con mayor experiencia. En menor medida, puede trabajar en grandes empresas en el departamento de comunicación, reportando al responsable de comunicación

La vía de promoción más común en empresas especializadas, es a partir de la experiencia acumulada y la capacidad de trato independiente con clientes, pudiendo llegar a ejercer funciones directivas, mientras que en grandes empresas es mediante la asunción de funciones técnicas de mayor responsabilidad o directivas en el área de comunicación corporativa.

#### 5. CONTEXTO

#### INFORMACIÓN SECTORIAL

AMPLIA TRANSVERSALIDAD

ENTORNO ENFOCADO EN LA ECONOMÍA DIGITAL

NECESARIO EL USO DE TECNOLOGÍA Y MINERÍA DE **DATOS** 

Para analizar los hábitos del cliente.

TÉCNICOS EN PUBLICIDAD Y/O RELACIONES PÚBLICAS, EN GENERAL

Sector profesional: Servicios a las empresas

NUEVOS FORMATOS DE CONSUMO

Omni-canalidad, marketing en dispositivos móviles y comportamiento del consumidor.



**REDES SOCIALES Y** 

Principales herramientas para marketing digital.



Esta ocupación se ubica en el grupo sectorial de Servicios a las empresas y tienen un gran peso en la estructura empresarial de la Comunidad de Madrid:

EMPRESAS 40.2%

86%

Son empresas pequeñas (2-9 trabajadores). Cerca del 40% lleva más de 20 años de funcionamiento y



Trabaja en servicios profesionales, administrativos y auxiliares

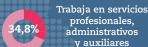
Trabaja a escala internacional un

20,1%

Trabaja en comercio

Trabaja a escala internacional el

**EMPLEO** 46,9%





Trabaja en comercio

El **grupo ocupacional 2** (Técnicos y profesionales científicos e intelectuales) representa el 23,8% del empleo en el sector de servicios profesionales,

#### **MERCADO DE TRABAJO**

El grupo ocupacional 2 (Técnicos y profesionales científicos e intelectuales) cuenta con 738.100 trabajadores en la Comunidad de Madrid en 2018 (EPA). El 50% son mujeres. La ocupación en este grupo sigue una tendencia positiva desde 2014.

En 2018 **738.100** personas trabajadoras • **50% mujeres** 



La ocupaci'on 2651 (Profesionales de la publicidad y la comercialización) representa menos del 0,5% de los trabajadores de la Comunidad de Madrid en 2017 (Encuesta de Estructura Empresarial 2017).

El **perfil de la persona contratada** es mujer menor de 45 años con estudios universitarios. Una persona de cada diez tiene nacionalidad extranjera.

Los datos actualizados sobre demandantes de empleo, paro y contratación se pueden consultar aquí.



#### PERSPECTIVAS DE FUTURO

A medio plazo las tendencias de futuro del sector son:



En términos de **ocupación**, las tendencias más relevantes para el desarrollo de las funciones y competencias de este profesional son el cambio tecnológico (automatización y las nuevas herramientas de software 4.0, Big Data, Inteligencia Artificial y Análisis Predictivo) que va acompañado de **mayores necesidades de análisis y gestión de datos**, la globalización (exposición a mercados exteriores) que necesitará de competencias como la de predicción y anticipar

el cambio, los conocimientos de idiomas y conocimientos de los mercados extranjeros, y el cambio de las pautas de consumo (productos personalizados que se adapten a su estilo de vida) que supone un conocimiento de los software de última generación y de los nuevos canales de venta (marketing digital) cada vez más especializados para identificar la mejor solución.

### PERSPECTIVAS DE EMPLEO DE LA OCUPACIÓN

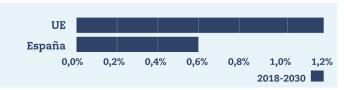
Cedefop realiza proyecciones cuantitativas de las tendencias futuras del empleo hasta 2030.

La proyección del grupo ocupacional "profesionales de empresa y administración" muestra un incremento de empleo del 0,6%, menor al de la Unión Europea (en torno al 1,2%).

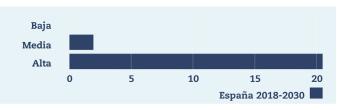
Se prevé una **creación de alrededor de 25.000 empleos**. La creación de empleo beneficiará a personas con nivel de cualificación alto.

Además, se estima que en este período se **reemplazarán 147.000 trabajadores** por jubilación u otros motivos.

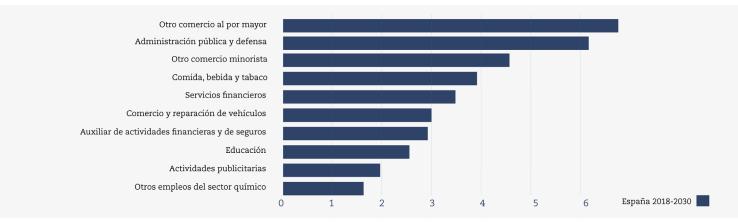
Los sectores en donde se prevé un mayor crecimiento del empleo (en números absolutos) serán el **comercio al por mayor y comercio al por menor**, entre otros.



Fuente: Cedefop. Crecimiento del empleo (%) Ocupación: Profesionales de empresa y administración. Período: desde 2018 hasta 2030



Fuente: Cedefop. Crecimiento del empleo (miles) por nivel de cualificación. Ocupación: Profesionales de empresa y administración. Período: desde 2018 hasta 2030



Fuente: Cedefop. Los 10 sectores con mayor empleo (números absolutos). Ocupación: Profesionales de empresa y administración. Período: desde 2018 hasta 2030

# TENDENCIAS DE CAMBIO EN LAS COMPETENCIAS DE LA OCUPACIÓN



Los avances tecnológicos cambiaran los perfiles de cualificación de estos profesionales, especialmente debido al importante papel en la recogida, análisis y uso de datos (automatización y las nuevas herramientas de software 4.0 y Big Data, Inteligencia Artificial y Análisis Predictivo) en las organizaciones. Los cambios en los procesos de adquisición, gestión e interpretación automática de datos mejorarán el trabajo del profesional que cada vez deberá ir adquiriendo funciones más analíticas, ya no será suficiente con tener empatía y ser relacional, además ha de ser capaz analizar los datos del cliente para aportarles soluciones atractivas a su negocio. Por lo que se precisará entender un conjunto de nuevas tecnologías, identificando bien qué problema se ha de resolver y eligiendo las que mejor se adapten a sus necesidades.

La creciente globalización del comercio en un entorno empresarial en constante cambio pone de relieve la necesidad de competencias tales como la capacidad de predicción y anticipar el cambio, la agilidad y adaptación y los conocimientos de idiomas. La exposición a los mercados extranjeros también requiere un profundo conocimiento de los consumidores extranjeros.

El cambio demográfico ha supuesto un cambio de los consumidores, que ahora realizan una búsqueda de información antes de adquirir un bien o servicio. Este nuevo rol por parte del consumidor caracterizado por, entre otros aspectos, buscar productos personalizados que se adapten a su estilo de vida, supone un desafío de la correcta interpretación y los software de última generación cada vez más especializados, por lo que los profesionales del sector deberán tener un conocimiento actualizado de las herramientas y nuevos canales para poder utilizar aquél que se adapte mejor a las necesidades del cliente. En este sentido, destaca como el crecimiento del marketing digital ha creado nuevas demandas de habilidades en áreas como la optimización de los medios sociales, el mobile marketing, el análisis y el retorno de la inversión, y la gestión de clientes en los mercados internacionales.

# 6. IDENTIFICACIÓN DE LA OCUPACIÓN

**OCUPACIÓN** 

CÓDIGO SISPE

Técnico en publicidad y/o relaciones públicas

26511049

SECTOR

FAMILIA PROFESIONAL

Servicios a las empresas

Comercio y marketing

CNAE

Todos los sectores productivos. Preferentemente en 73 Publicidad y estudios de mercado.

OCUPACIONES SISPE AFINES

**12221017** Directores de departamentos de publicidad y/o relaciones públicas, en general

12211032 Directores de departamento de marketing

**12211023** Directores de departamento comercialización y ventas, en general

**26511030** Técnicos en estudios de mercado y opinión pública

26511058 Técnicos medios en investigación de mercados

26510567 Técnicos medios en publicidad y/o relaciones públicas 26511076 Técnicos superiores en investigación de mercados 26521015 Técnicos superiores en publicidad y relaciones públicas

**26521015** Técnicos superiores en publicidad y relaciones públicas, en general

34041028 Técnicos en trabajos de campo (gestión empresarial)

35321013 Técnicos en organización de ferias y eventos

#### OTRAS OCUPACIONES AFINES

Asistente del Jefe de Producto

Auxiliar de medios en empresas de publicidad

Controlador de cursaje o emisi'on en medios de comunicaci'on

Técnico en Marketing

Organizador de eventos de marketing y comunicación

CNO-11

CIUO-08

2651 Profesionales de la publicidad y la comercialización

2431 Profesionales de la publicidad y la comercialización

## **OCUPACIONES ESCO AFINES**

Más general que ESCO

Especialista en publicidad